



## Lai-Teräs Mäkinen Ky 40 vuotta Metalliset julkisivut ovat näyttäviä ja suosittuja

Laihialainen Lai-Teräs Mäkinen Ky valmistaa ohutlevytuotteita rakennusalalle sekä ovi- ja ikkunateollisuudelle. Tänä vuonna yritys viettää juhluvuottaan.



**N**eljäkymmentä vuotta tulee täyteen. Suuria tapahtumia ei ole tarkoitus järjestää, mutta henkilökunnan kanssa pidetään pienet syntymäpäiväjuhlat, toteaa projektipäällikkö **Markku Mäkinen**.

– Täytyy sanoa, että aika menee nopeasti. Isäni Kari Mäkinen perusti yrityksen yhdessä veljensä kanssa vuonna 1979. Nuorempi sukupolvi jatkaa, mutta Kari on edelleen täysillä mukana yrityksen toiminnassa.

### Luonteva laajentuminen julkisivutuotteisiin

Lai-Teräs Mäkinen toiminnan perustana ovat ikkuna- ja oviteol-

lisuudelle valmistetut tuotteet, kuten prässätyt säleiköt, potkupellit ja ovilevyt. Yritys on kuitenkin laajentanut skaalaansa markkinatilanteen mukaan.

– Olemme kasvaneet melko maltillisesti, emme ole missään vaiheessa tavoitelleet kuuta taivaalta. Vuonna 2007 havaitsimme, että rakennuspuusepänteollisuudelle menevien perustuotteiden kysyntä saattaa olla aavistuksen hiipumassa, joten ryhdyimme hakemaan uutta tukijalkaa. Tarjontaa laajentamalla pyrimme siihen, ettemme olisi vain tiettyjen tuotteiden varassa. Edelleen säleiköt, ovilevyt ja potkupellit kuuluvat valikoimaamme, ja valmistamme niitä

tutuille asiakkaillemme, mutta 12 vuotta sitten aloimme saada asiakkaiksemme myös rakennusyrityksiä. Heidän kohteisiinsa valmistamme julkisivutuotteita ja hoidamme myös niiden asennuksen. Tällainen isompien projektikokonaisuuksien liiketoiminta on meillä jatkuvasti kasvanut, Markku Mäkinen kertoo.

– Olemme saaneet asiakkaiksemme hyvin erilaisia rakennusliikkeitä mm. NCC, Skanska, YIT ja SRV. Rakennusalan suuryhtiöiden lisäksi esimerkiksi Fira on meille merkittävä asiakas, kuten myös Keski-Suomen Betonirakenne, Rakennus Lapti ja Pohjola Rakennus. Rakennusprojekteissa teemme julkisivuja ja aurinkosuojia. Toimimme periaatteessa koko maassa, mutta kohteet ovat painottuneet pääasiassa Etelä-Suomeen sekä Keski-

ja Itä-Suomeen. Kohteina on ollut toimistorakennuksia ja julkisia rakennuksia, kuten sairaaloita. Pysäköintilaitosten julkisivuja olemme tehneet paljon ympäri Suomea, kuten kotisivuillamme olevista referensseistä näkyy. Pysäköintilaitoksia on kaiken kaikkiaan jo nelisenkymmentä. Ne ovat olleet mittavia hankkeita.

Ikkuna- ja oviteollisuudessa Lai-Teräs Mäkinen asiakkaita ovat tunnetut valmistajat.

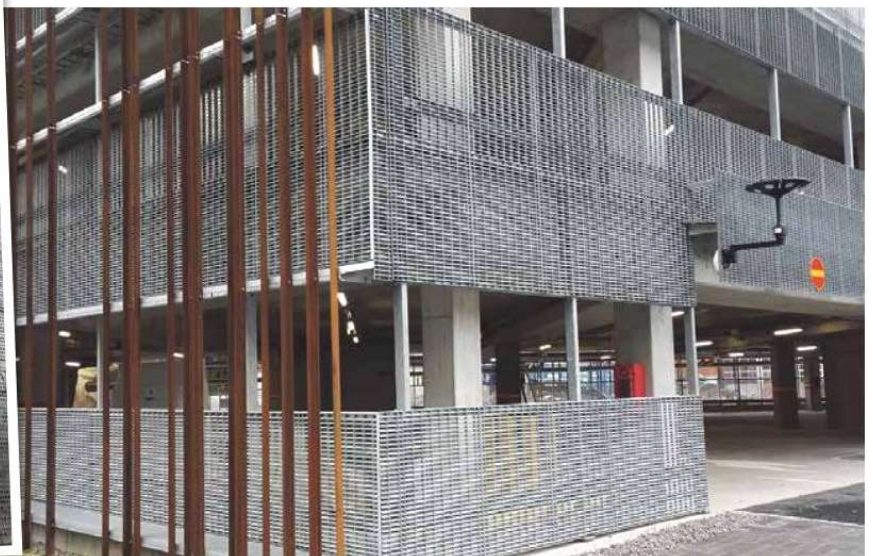
– Tehtaaltamme lähtee heille toimituksia päivittäin. Säleikköjen, potkupeltien ja ovilevyjen tuoterihmät ovat nekin vuosien mittaan kasvaneet. Tällä hetkellä ikkuna- ja ovivalmistajien välinen kilpailu on kovaa, mikä välillä vaikuttaa meidänkin toimintaamme, mainitsee Markku Mäkinen.

### Suunnittelu, tuotanto ja asennus

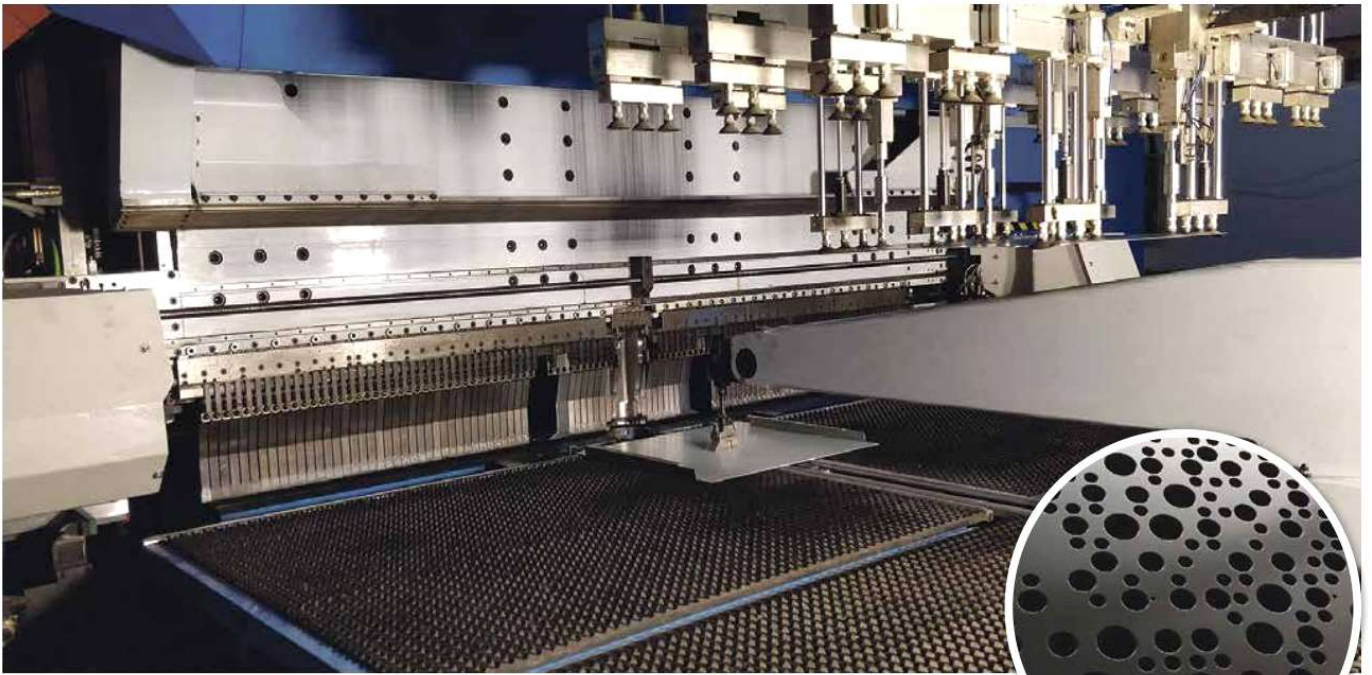
Lai-Teräs Mäkinen on yleensä mukana rakennusprojekteissa jo suunnitteluvaiheessa. Tällä tavoin yrityksen osaaminen on projektien käytössä alusta alkaen valmistuksen kautta asennukseen asti.

– Saamme ensin arkkitehtipiirustukset, joiden perusteella teemme omat suunnitelmamme ja kustannuslaskelmat. Pyrimme siihen, että rakennuttajan rahaa ei käytetä turhaan. Etsimme kustannustehokkaita ratkaisuja, jotka ovat sekä edullisia että näyttäviä.

Projektiliiketoiminnasta vastaava Markku Mäkinen pitää rakennusalan maailmaa monipuolisena ja motivoivana. Metallialan perheyrittäjä on löytynyt looginen







rooli julkisivujen valmistamisesta ja asentamisesta.

– Täytyy sanoa, että on ollut mielenkiintoista kulkea tässä mukana. Tylsää ei ole ollut, ja jokainen päivä on ollut erilainen. Kaiken kaikkiaan olen ollut Lai-Teräs Mäkinen toiminnassa mukana 25 vuotta. Meitä on tässä kolme veljestä ja isä Kari, joka on edelleen toimitusjohtajana.

– Perheyrittäjä pystyy tekemään nopeita ratkaisuja, mutta haittapuolena voi olla se, että joskus tulee ajateltua tunteella. Perheyrittäjänä toimiminen on kuitenkin ollut meille voimavara. Toimissa muiden yritysten kanssa olen huomannut, että he pitävät meitä positiivisesti yksilöllisenä yrityksenä. Mietimme joskus, että jättäisimme sukunimen ”Mäkinen” pois yrityksen nimestä, mutta saimme sellaista palautetta, että sukunimi lisää tunnettavuutta ja antaa persoonallisuutta.

Menestyksellä yhteistyö rakennusliikkeiden kanssa on kasvattanut Lai-Teräs Mäkinen henkilöstömäärää takavuosien seitsemästä nykyiseen 24:ään. Väki on osavaa ja ahkerää. Rakennusprojektien asentajat muodostavat noin puolet henkilöstöstä.

– Asennustöissä on rakennusalan ammattilaisia. Tehtaassa työskentelee luokkahitsareita ja ohutlevyammattilaisia. Vaikka emme tee varsinaista koneistusta, niin koneistajan tutkinto antaa metallin tuntemusta, jota meillä tarvitaan, Markku Mäkinen sanoo.

#### Tuotantokapasiteetti pystyy moneen

Lai-Teräs Mäkinen pystyy mukautumaan nopeasti erilaisten tuotteiden valmistamiseen. On ehdoton vahvuus, kun yritys pystyy yhden tietyn tuotteen sijaan toimittamaan laajempia kokonaisuuksia.

– Kaikkeahan ei itse kannata tehdä, mutta lähtökohtamme on ollut pitää tuotantoa omissa käsissä mahdollisimman paljon. Omavaraisuuteen panostaminen tuo varmuutta, korostaa Markku Mäkinen.

Lai-Teräs Mäkinen valmistamia rakennusverhoilutuotteita ovat julkisivukasetit ja perforoidut eli rei’itetyt julkisivut. Lisäksi yritys valmistuttaa suulakepuristettuja alumiinisäleprofilejä Purso Oy:llä.

– Metalliset julkisivuratkaisut ovat nykyisin hyvin kysytyjä. Kasvava tuoteryhmä ja arkkitehtien suosima trendi on expamet-tyyppi-

set levyverkkojulkisivut, joita hankimme eri toimittajilta. Niitä emme toistaiseksi itse valmista.

Julkisivutuotteiden valmistaminen on käytännössä ohutlevyjen muokkaamista ja leikkaamista arkkitehtien näkemysten mukaisesti. Moderni ja monipuolinen konekanta mahdollistaa monenlaisten asiakarsteiden toteuttamisen.

– Voimme tehdä erilaisia levy- ja koteloraakenteita. Finn-Powerin levytyökeskuksilla valmistuvat perforoidut julkisivut. Vuonna 2011 siirryimme suurempiin toimitiloihin. Ennen sitä tilat olivat niin pienet, että investoinnit eivät olleet mahdollisia. Nyt käytössämme on 2300 m<sup>2</sup> tuotantotilaa. Vuonna 2011 saimme myös pulverimaalaamon, se on ollut meille iso etu. Näihin tiloihin olemme olleet hyvin tyytyväisiä, mutta nyt näyttää siltä, että pikku hiljaa tilat alkavat loppua kesken. Uskoisin, että viiden vuoden sisällä teemme laajennuksia, uumoilee Markku Mäkinen.

– Seuraavana kehittämisskohteenä on tuotannonohjauksen järjestelmän hankkiminen. Taloushallinto on jo sähköistetty. Näiden uudistusten myötä pystymme paremmin seuraamaan ja suunnittelemaan toi-

mintaaamme. Muutama vuosi sitten otimme käyttöön 3D-suunnittelun, se on helpottanut työskentelyä ja antanut meille uusia mahdollisuuksia toimia markkinoilla.

– Meillä on kantavien teräsrakenteiden CE-sertifikaatti EN-1090. Käytämme ostopalveluna hitsauskoordinaattoria, joka käy säännöllisesti valvomassa tuotantoamme. Inspecta auditoi toimintamme vuosittain. EN-1090-laatustandardin mukainen toiminta on meillä vakiintunut myös muihin töihin kuin kantaviin teräsrakenteisiin, vaikka niissä sitä ei edellytetä, Mäkinen mainitsee.

#### Avainasemassa luottamus

Lai-Teräs Mäkinen toiminnan ytimessä on asiakkaan luottamuksen saavuttaminen. Se tapahtuu tekemällä asiat kuten on sovittu ja unohtamalla pikavoittojen tavoittelun.

– Luottamus on kaiken perusta, menetettyä luottamusta on vaikea saada takaisin. Tavoitteemme ei ole kotiuttaa projektikohtaisia maksimituottoja, vaan pyrimme asiakkaan kanssa pitkäaikaiseen yhteistyöhön. Kumppanimme ovat

arvostaneet sitä, että emme rokota jokaisesta napsautuksesta, kuvailee Markku Mäkinen.

Uteliias ja positiivinen suhtautuminen uusiin asiakkaisiin ja tilauksiin kuuluu Lai-Teräs Mäkinen yrityskulttuuriin.

– Helpommalla tietysti pääsisi, kun aina toteaisi, että emme ryhdy tuota tekemään, mutta sekin on ollut meille etu, että teemme mielellämme erilaisia töitä. Se on tavallaan tämän alan suola, että saa kokeilla välillä omia rajojaan.

Pohjanmaa on Lai-Teräs Mäkinen kotiseutua. Laihiella on ollut hyvä toimia, eikä yrityksellä ole toistaiseksi ollut tarvetta avata toimipisteitä muualle. Markku Mäkinen on havainnut pohjalaisuudesta olevan etua markkinoilla:

– Olen huomannut, että asiakkaat pitävät plussana sitä, että olemme kotoisin Pohjanmaalta. Jännä kilpailuvalti, ehkä sekin nivoutuu luottamukseen.

laiteras.fi

## Lai-Teräs Mäkinen Ky

**Ikkuna-, julkisivu- ja aurinkosuojasäleiköt. Julkisivukasetti, verkkolevy sekä perforoidut julkisivut Kupari, alumiini sekä Cor-Ten verhoukset. Ce-merkityt teräsrakenteet sekä pulverimaalausta.**



**Julkisivuasiantuntija käytössäsi.  
Ota yhteyttä niin toteutetaan suunnitelmanne...**

**www.laiteras.fi , email: posti@laiteras.fi**